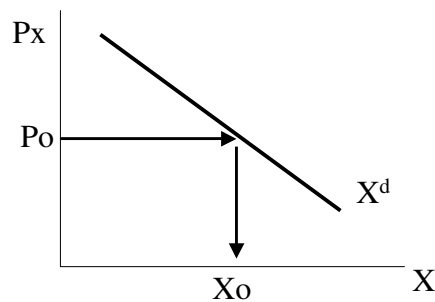


U.D.4: FUNCIONAMIENTO DEL MERCADO: S^a Y D^a

- 1.- LA DEMANDA
- 2.- LA OFERTA
- 3.- EL EQUILIBRIO
- 4.- DESEQUILIBRIO: PRECIOS MÁXIMOS Y MÍNIMOS
- 5.- ELASTICIDAD

1.- LA DEMANDA

Demandar es estar dispuesto a comprar. La **ley de demanda** establece que los individuos están dispuestos a comprar más unidades de un bien cuanto menor es su **precio** de adquisición. Si representamos gráficamente esta relación obtenemos la **curva de demanda** que tiene **pendiente negativa** (es decreciente) mostrando la relación inversa entre precio y cantidad demandada.



Existen **otras variables** que pueden influir también sobre las intenciones de comprar un bien:

a) **El precio de otros bienes**

- **Bienes sustitutivos** (bacalao-sardina) $\downarrow P_b \rightarrow D_s \downarrow$
 $\uparrow P_b \rightarrow D_s \uparrow$
- **Bienes complementarios** (automóvil-gasolina)
 $\uparrow P_g \rightarrow D_a \downarrow$
 $\downarrow P_g \rightarrow D_a \uparrow$

- **Bienes independientes**

b) **La renta** disponible por parte de los consumidores

- **Bienes normales** su cantidad demandada aumenta con la renta (libros, ropa, etc.)
- **Bienes inferiores** su cantidad demandada disminuye con la renta (patatas, transporte público, etc)

c) **Los gustos** de los consumidores

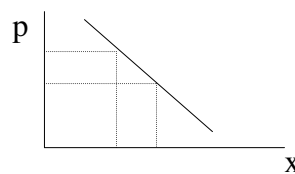
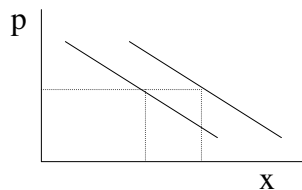
d) **Tamaño del mercado**

La **función de demanda** será:

$$X^d = f(P_x, P^o, R, G, Z...)$$

La curva de demanda representa la función de demanda cuando, excepto el precio del propio bien, todas las demás variables se mantienen constantes (**ceteris paribus**).

La **curva se desplazará** si cambia alguna de las variables que se han considerado constantes ($P^o, R, G, Z...$). Cuando cambia el precio del propio bien (P_x) se produce un **movimiento a lo largo de la curva** (variación de la cantidad demandada).



2.- LA OFERTA

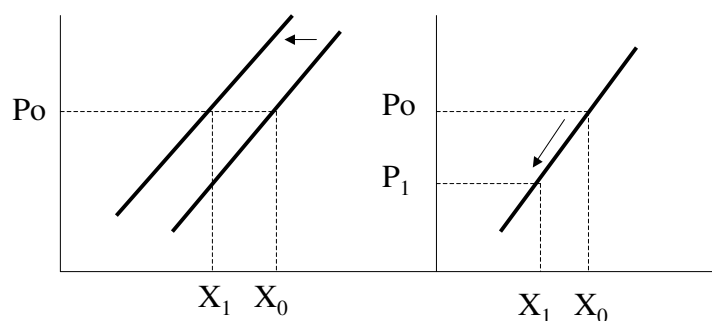
Ofrecer es estar dispuesto a vender. Cuanto mayor sea el precio de venta del producto mayor cantidad estarán dispuestos a ofrecer los vendedores (**ley de la oferta**). Esta **relación directa** entre **precio** y **cantidad** ofrecida la representamos mediante la **curva de oferta** que lógicamente tiene **pendiente positiva**.

La cantidad que los empresarios están dispuestos a producir no depende únicamente del precio, sino que existen **otras variables** que también pueden afectar a esta decisión:

- ✓ El estado de la **tecnología (t)**
- ✓ Los **precios de los factores productivos (Pf)**
- ✓ Los **impuestos sobre las ventas (imp)**
- ✓ El **número de empresas (N)**

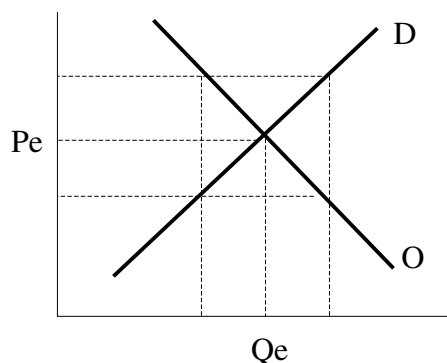
Podemos expresar la función de oferta como:

$$X^o = g (P_x, t, Pf, imp, N...)$$



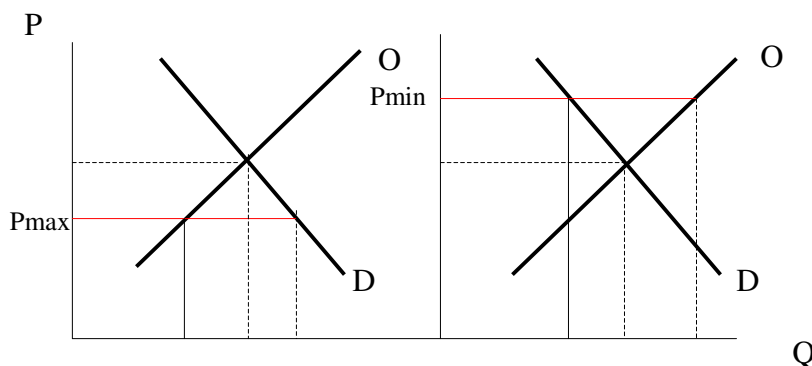
3.- EL EQUILIBRIO

El precio de equilibrio de mercado es aquel en el que coinciden las cantidades ofrecidas con las cantidades demandadas, gráficamente coincide con el punto de corte entre las curvas de oferta y demanda. Cuando el precio es superior al de equilibrio, el mercado lo empuja en sentido descendente debido al **exceso de oferta**. Si es inferior al de equilibrio, el mercado lo empuja en sentido ascendente debido al **exceso de demanda**. Por tanto el mercado tiende hacia el precio de equilibrio donde desaparecen los exceso de oferta y demanda



4.- DESEQUILIBRIO: PRECIOS MÁXIMOS Y MÍNIMOS

Un **precio máximo** consiste en la prohibición de vender a precios superiores al establecido. Un **precio mínimo** es una prohibición de vender a un precio inferior al fijado.



5.- ELASTICIDAD

La **elasticidad de la demanda con respecto al precio** (η_p) mide la variación porcentual de la cantidad demandada cuando el precio varía en un 1 por 100.

$$\eta_p = - \frac{\frac{\Delta\%X^d}{\Delta\%P_x}}{\frac{\frac{\Delta X^d}{X^d} \times 100}{\frac{\Delta P_x}{P_x} \times 100}} = - \frac{\Delta X^d}{\Delta P_x} \frac{P_x}{X^d}$$

Si $\eta_p < 1$ se dice que la demanda es inelástica

Si $\eta_p > 1$ se dice que la demanda es elástica

Si $\eta_p = 1$ la demanda tiene elasticidad unitaria

Factores de los que depende la magnitud de la Elasticidad_precio:

1. Los bienes que el consumidor considera imprescindibles (ej: alimentos) tienen una demanda mas inelástica.
2. Los bienes con mas y mejores sustitutos tienen una demanda mas elástica (ej: los bienes mas genéricos –detergentes- tienen demandas más inelásticas que los bienes mas concretos –una marca de detergentes-).
3. Los bienes en los que el consumidor se gasta una parte importante de su presupuesto suelen tener una demanda mas elástica que aquellos en los que la porción del gasto es mas insignificante.
4. A largo plazo las demandas son mas elásticas que a corto plazo.

Elasticidad de la demanda respecto a la renta: mide la variación porcentual de la cantidad demandada cuando la renta varía un 1 por 100. Por ejemplo si Elast-renta = 3, al aumentar la renta un 1 por 100 la cantidad demandada se incrementaría un 3 por 100.

Elasticidad cruzada o elasticidad de la demanda de un bien con respecto al precio de otro bien distinto: mide la variación porcentual de la cantidad demandada del primero de los bienes cuando el precio del otro bien varía en un 1 por 100.

Atención: en las 2 fórmulas siguientes no anteponeamos el signo menos delante.

Elasticidad renta $\eta_r = \frac{\Delta X^d}{\Delta R} \frac{R}{X^d}$

1. El bien es **inferior** si $\eta_r < 0$
2. El bien es **normal** si $\eta_r > 0$
 - El bien normal es de **primera necesidad** si $0 < \eta_r < 1$
 - El bien normal es de **lujo** si $\eta_r > 1$

Elasticidad cruzada $\eta_{xy} = \frac{\Delta X^d}{\Delta P_y} \frac{P_y}{X^d}$

- Los bienes X, Y son sustitutivos entre sí cuando $\eta_{xy} > 0$
- Los bienes X, Y son complementarios cuando $\eta_{xy} < 0$
- Los bienes X, Y son independientes cuando $\eta_{xy} = 0$